



Perchè ho scelto ARD

F.LLI PAOLELLI - CIVITA CASTELLANA (VT)

Con ARD ancora più autorevoli sul territorio!

L'attività dei Fratelli Paoelli inizia nel 1902, quattro generazioni fa e da sempre, nell'area compresa tra Roma e Viterbo, è sinonimo di professionalità e competenza assoluta in fatto di vendita di materiali per la costruzione e per il recupero di edilizia pubblica e privata.

"Aleziario Paoelli è stato il capostipite dell'attività di rivendita -raccontano Paolo Paoelli e Filippo Filippi- con un punto vendita che si trovava nel centro di Civita Castellana, in provincia di Viterbo. Nel 1922, Ulderico Paoelli spostò l'attività nell'area -allora periferica- dove ci troviamo ora: il business si era focalizzato sulla vendita di materiali per edilizia pesante come ferro, legname, mattoni, acciaio, calce viva. Occorrevano spazi grandi e macchine adeguate

alla movimentazione e questo è sempre stato un luogo ideale per lo stoccaggio dei materiali, per la funzionalità della logistica e per la comodità di approvvigionamento dei clienti".

Nel dopoguerra i Paoelli, sempre pronti a cogliere le opportunità che le congiunture economiche possono offrire, cavalcano l'onda del boom edilizio rendendo la loro attività ancora più florida e la loro

conoscenza dei materiali più approfondita.

"I materiali che abbiamo in assortimento si sono via via diversificati: a quelli da costruzione se ne sono affiancati di specifici per la ristrutturazione e il recupero del costruito e il nostro mix merceologico si è ampliato, integrando anche prodotti a più elevato contenuto tecnico, come i prodotti vernicianti -proseguono i nostri interlocutori-".



Giancarlo Bonamin, Filippo Filippi, Domenico Paoelli, Paolo Paoelli e Giulia Moch.

Fratelli Paoelli a Civita Castellana ha un alleato sicuro per la sua attività di rivendita del colore: ARD!



Dimostrando ancora una volta di saper interpretare i cambiamenti del mercato, i Paoelli ampliano la propria attività con assortimenti tipici dell'edilizia leggera e della decorazione professionale.

Sotto la guida di Domenico Paoelli nel 1982 si apre un nuovo negozio a Nepi; successivamente è la volta del terzo punto vendita, a Fabrica di Roma.

Del percorso imprenditoriale e commerciale entrano a far parte pitture



Perchè ho scelto ARD

F.LLI PAOLELLI - CIVITA CASTELLANA (VT)

In queste pagine, alcuni scatti del colorificio Paoelli a Civita Castellana.

e vernici professionali e i Paoelli riconoscono in ARD il partner ideale per diventare un punto di riferimento anche in questo segmento merceologico.

Lo raccontano Paolo Paoelli e Filippo Filippi, rappresentanti della quarta generazione.

La storia dell'azienda Paoelli è interessante e rappresentativa di un'evoluzione commerciale e merceologica logica e coerente...

Abbiamo attraversato più di un secolo di storia e seguito l'evoluzione del settore adattando la nostra attività e affinando le nostre conoscenze in funzione di ciò che succede-



Si, perché abbiamo capito di avere tutte le carte in regola per fornire anche i prodotti di finitura e prendere in carico i cantieri dal momento della loro apertura a quello della chiusura dei lavori. Da subito abbiamo deciso che se ci fossimo accostati al mondo delle pitture e delle vernici avremmo dovuto farlo seguendo la logica utilizzata per gli altri fornitori: scegliere il meglio e approcciare questo segmento merceologico con estrema professionalità.

E così avete scelto ARD...

Avevamo bisogno di un partner di indiscutibile valore che potesse contribuire a rafforzare il

nostro business e a mantenere l'autorevolezza che ci siamo guadagnati sul campo. In ARD abbiamo trovato tutto questo. Il catalogo dei prodotti ARD nasce da competenza e serietà, che si esprimono nello studio e nella selezione delle materie prime, nella capacità innovativa, nella sperimentazione costante, nella grande conoscenza dei supporti e delle condizioni ideali per l'applicazione, nella costanza qualitativa della produzione e nell'attenzione alle esigenze dei clienti. Tutto questo rappresenta per noi una garanzia nei confronti dei nostri clienti e ci permette di proporci come partner e fornitori affidabili

va intorno a noi. Tutto questo ci ha reso un sicuro punto di riferimento sul territorio e ci ha permesso di costruire la longevità della nostra azienda lavorando con successo e soddisfazione. L'attenzione alle evoluzioni in ambito edilizio ci ha portati anche a inserire materiali sempre nuovi e sempre più rispondenti alle nuove esigenze.

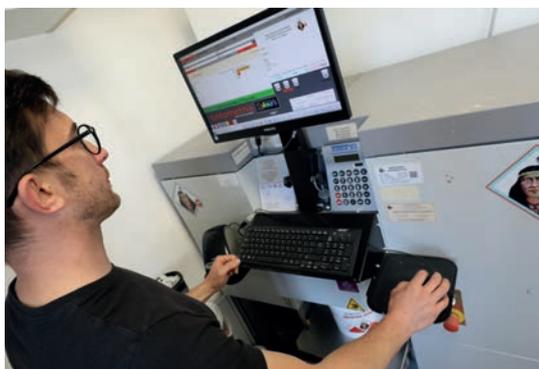
È il caso dell'inserimento delle pitture professionali...





Perchè ho scelto ARD

F.LLI PAOLELLI - CIVITA CASTELLANA (VT)



La colorimetria e i sistemi tintometrici di ARD: fondamentali per il colorificio Paoelli.

in ogni situazione. Ma c'è anche un altro aspetto che ci ha convinto. La storia di ARD somiglia un po' alla nostra.

È la storia di una famiglia con un grande senso del lavoro e dell'impresa che opera con professionalità, serietà, concretezza e che allo stesso tempo è capace di cordialità e quasi familiarità nei rapporti. Per questo ci siamo sentiti in sintonia e li abbiamo voluti come partner per il colore!

Inserire i prodotti vernicianti nei propri assortimenti non è cosa semplice...

È vero, perché si tratta di prodotti tecnici e occorre conoscerli bene per essere efficaci nelle vendite. Così abbiamo scelto di assumere una persona dedicata -Giancarlo Bonamin- già formata, con una competenza assoluta e una conoscenza molto approfondita. Siamo convinti che per le pitture, ancor più che per altre tipologie di articoli, la scelta di un prodotto debba nascere dall'interazione tra

chi lo utilizzerà e chi lo vende, così che l'acquisto sia il più opportuno rispetto alle esigenze complessive del nostro cliente, che dobbiamo mettere in condizione di usare al meglio i prodotti di elevata qualità che proponiamo. Inoltre, nella consulenza sui prodotti vernicianti ha un'importanza imprescindibile anche la tintometria.

Come ha cambiato -se lo ha cambiato- il vostro business l'inserimento dei prodotti vernicianti?

La ripartizione del nostro fatturato si è modificata, perché la percentuale più importante si è spostata proprio sui consumi di prodotti ver-



nicianti e di edilizia leggera. Sul fronte dei clienti abbiamo intenzione di lavorare per incrementare il numero dei consumatori privati, che per ora sono percentualmente inferiori rispetto ai professionisti. Abbiamo inserito nuovi articoli, come resine e prodotti decorativi. Abbiamo in animo di organizzare uno showroom per diventare riferimento anche per i clienti dei nostri clienti. Insomma, vogliamo declinare la credibilità che ci siamo costruiti nel tempo anche nei confronti dei privati e di prodotti che sono più specificamente dedicati a loro.

Come è stato accolto il brand ARD da parte dei vostri clienti?

Molto bene, perché lo conoscevano già e ne apprezzavano la qualità: un motivo in più per scegliere ARD. Può sembrare banale e scontato ma un prodotto di qualità e, soprattutto, di una qualità costante che dura nel tempo, è il miglior alleato per le vendite, la miglior garanzia di mantenere la

**FRATELLI PAOLELLI S.A.S.**

Viale Repubblica, 1 - 01033 Civita Castellana VT
Tel. 0761 513037

mail: colorificio@paolelli.it

- Via Roma, 137 - 01036 Nepi VT
Tel. 0761 556176
- Via IV Novembre, 6 - 01034 Fabrica di Roma VT
Tel. 0761 569120

ARD RACCANELLO S.P.A.

Via Prima Strada, 13
Z.I. Nord 35129 (Padova)

Tel. 049/8060000

mail: ardspa@ard-raccanello.it

www.ard-raccanello.it

Nelle foto a sinistra, un intervento eseguito con Isolante pigmentato PRIMER RIEMPITIVO COPRENTE e finitura QUARZO ANTICO ANTIALGA 4272. A destra, un edificio realizzato con Isolante pigmentato PRIMER RIEMPITIVO COPRENTE e Finitura QUARZO ANTICO ANTIALGA col. Dolomiti 17.



renza e utilizzare tutti i mezzi per comunicare, ma siamo convinti che la nostra capacità di interpretare le esigenze dei clienti e di essere flessibili siano fondamentali per differenziarci dalle aziende con le quali ci troviamo a competere.

Quali sono i prodotti ARD preferiti dai vostri clienti?

MAISON è una pittura murale che piace moltissimo perché funziona molto bene sugli intonaci civili, ha eccezionale potere coprente e punto di bianco ed è perfetta su pannelli prefabbricati, gesso e cartongesso.

ARDTOP è l'acrilossilossanica super gettonata per la resistenza, per il suo posizionamento in classe A+ e per l'ottimo risultato estetico, morbido, opaco e vellutato.

QUARZO ANTICO viene scelto per la resistenza, l'applicabilità, la lavorabilità, l'inalterabilità delle tinte e il potere riempitivo. ARD FILL è un altro prodotto che vendiamo bene per la sua eccezionale resistenza ad intemperie e agenti atmosferici e per le sue caratteristiche antialga e antimuffa.

clientela esistente e di incrementarla.

Quanto conta la formazione per chi vende i prodotti vernicianti? E per chi li utilizza?

È fondamentale ed è diventata sempre più importante per utilizzare al meglio prodotti che hanno un elevato contenuto tecnico e che proprio per questo devono essere conosciuti da chi li vende e da chi li usa. Grazie alla formazione è possibile accrescere anche la cultura del settore e spingere i consumi verso prodotti di qualità.

In un mondo in cui la concorrenza non è soltanto 'fisica' ma

anche 'virtuale' -per esempio, con l'e-commerce per quanto riguarda le vendite, oppure con i blog per quanto riguarda la concorrenza- quali pensate che siano le vostre armi migliori?

Per attività come la nostra è indispensabile conoscere la concor-



Altri 3 interventi firmati con prodotti ARD. A sinistra, Isolante consolidante SOLEX W e Finitura QUARZO ANTICO ANTIALGA col Trevi 8.

A destra, Fondo acrilossilossanico pigmentato RASANTE A PENNELLO e Finitura acrilossilossanica antialga ARD FILL; cornicioni ARD FILL. Sopra, isolante acrilico ARDFIX e Finitura QUARZO MODERNO.

